

「不動産売却の窓口」サービス開始



▲新たなWebサービスを開始

▼シースタイル

シースタイル(東京都中央区)は、新たなサービスとして「不動産売却の窓口」を開始した。

不動産関連の比較査定サイト「スマイスター」を運営する同社が今回開始した新サービスは、加盟不動産会社には「圧倒的な利用しやすさ」を、売り主には「大手から地元密着

まで、比べて、選べる」がコンセプト。

加盟不動産会社が利用するメリットは、掲載のON/OFFが自由にでき、反響が欲しい時だけ利用可能、掲載エリアを自由に変更可、反響課金は低価格に設定(3500円)とされている、などが挙げられる。

売り主側のメリットとしては、一度の申し込みで複数の不動産会社から査定額や売却提案を受け取ることができ、不動産会社選びを納得いくまでサポートしてもらえらる点にある。

査定申し込みから、査定結果・売却提案を受け取るまで、自宅にいながらパソコンでできる点もメリット。また、「不動産売却の窓口」に加盟している不動産会社と売却契約に至った際には、もれなく祝い金を受け取ることができている。