

# 不動産仕入れ営業支援

不動産関連の比較査定サイト「リビンマッチ」を運営するリビン・テクノロジーズは11月15日から、不動産実務担当者向けに不動産の仕入れ営業を支援するeラーニングサービス「不動産一括査定サイト受託率向上講座」の提供を開始した。

同社は現在、全国2600を超える事業所が加盟しており、エンドユーザーから年間9万件を超える問い合わせを受けている。このスケールメリットを生かし、不動産実務担当者が仕入れ業務において

## 提供eラーニング/テクノ・リビン

不動産一括査定できることで媒介契約率（受託率）の向上につなげることを目的に提供する。

受託率向上講座は全12回の講義とテストを受ける仕組み。講義時間は8分以内で済む。

反響対応の基礎から専任媒介契約の受託法までをわかりやすく学習できる。反響客からの応酬話法も伝授する。

受講対象者はリビンマッチ加盟店。受講料は月額2800円（税抜き）から提供する。